



## CAP EQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

### CONDITIONS D'INSCRIPTION

Peuvent s'inscrire les élèves sortant d'une classe :

- ✓ De 3ème de Collège
- ✓ De 3ème Découverte Professionnelle
- ✓ De 3ème de SEGPA

### CHAMP D'ACTIVITES

Placé sous l'autorité du commerçant ou du responsable du point de vente ou du rayon, le titulaire de ce CAP accueille et informe le client. Il lui présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits, le conseille et conclut la vente. Il propose des services d'accompagnement et contribue à la fidélisation de la clientèle. Il participe par ailleurs à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits, et, le cas échéant, à leur expédition.

### METIERS ET DEBOUCHES

Le titulaire du CAP Equipier Polyvalent du Commerce exerce des emplois de vendeur ou d'employé de vente dans des entreprises de commerce de détail ou de grossiste.

### METIERS ET DEBOUCHES (suite)

Le titulaire de ce CAP travaille dans une boulangerie, glacerie, charcuterie, commerce de primeurs, rayons produits frais d'une grande surface, dans des entrepôts de produits alimentaires.

Le titulaire de ce CAP travaille dans tous les autres magasins de détail, petite, moyenne ou grande surface spécialisée dans le secteur du bricolage, du multimédia, du matériel sportif, du prêt à porter etc.

- ✓ Employé de libre-service, de grande surface, de rayon
- ✓ Vendeur spécialisé en commerce de gros ou de détail
- ✓ Adjoint ou second de rayon
- ✓ Equipier de caisse
- ✓ Equipier de vente

### POURSUITE D'ETUDES

- ✓ Accès en classe de 1ère Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente
- ✓ Mentions complémentaires
- ✓ Un autre CAP

TSVP



## QUALITES REQUISES

---

- ✓ Etre apte à la communication, faire preuve de disponibilité
- ✓ Avoir l'esprit de vente
- ✓ Etre animateur
- ✓ Avoir le sens des responsabilités
- ✓ Inspirer confiance
- ✓ Avoir une bonne présentation
- ✓ Etre rigoureux, organisé et méthodique

## FORMATION DISPENSEE

---

### + Formation générale expression et ouverture sur le monde

- ✓ Français
- ✓ Mathématiques et Physique Chimie
- ✓ Langue vivante 1: anglais (oral facultatif pour l'examen)
- ✓ Histoire géographie
- ✓ Education physique et sportive
- ✓ Education artistique

### + Formation professionnelle

- ✓ Environnement économique, juridique et social des activités professionnelles
- ✓ Prévention Santé Environnement (P.S.E.)
- ✓ Réception et suivi des commandes
- ✓ Mise en valeur et approvisionnement
- ✓ Conseil et accompagnement du client dans son parcours d'achat.

## PRATIQUES PEDAGOGIQUES

---

- ✓ Suivi individualisé du projet de l'élève (semaine d'orientation en 2ème année : visites CIO, intervention Mission Locale, Pôle Emploi, CFA, etc...)
- ✓ Soutien scolaire personnalisé
- ✓ Visite d'entreprises et surfaces de vente.
- ✓ Mise en situation professionnelle : création d'une boutique, sketches de vente, etc...
- ✓ Ouverture culturelle
- ✓ Pédagogie de projet
- ✓ Accueil d'élèves en situation de handicap.

## PERIODES DE FORMATION EN ENTREPRISE P.F.M.P

---

Elles ont lieu durant les 2 années de formation avec un total de 14 semaines réparties sur 4 périodes. Ces périodes sont évaluées et les notes obtenues en deuxième année comptent pour l'examen final. Les élèves recherchent eux-mêmes leurs entreprises d'accueil qui sont des boutiques ou des grandes moyennes surfaces ou hypermarchés.

