



Depuis 1992, **GIRAUD FRUITS** sélectionne, conditionne et commercialise les fruits des producteurs de la vallée du Rhône. Basé en Isère rhodanienne, la station garantit un approvisionnement de qualité suivant un cahier des charges stricts (GLOBALGAP) et une certification IFS pour abricots, fraises, pommes. Nous recrutons notre :

- **RESPONSABLE COMMERCIAL FRUITS H/F**

- Rattaché au chef d'entreprise, vous mettez en œuvre la politique commerciale. Vous développez un portefeuille de clients sur le marché français : Grande Distribution, Grossistes. Vous négociez et gérez votre relation client.

Principales missions :

- Gère les relations commerciales : suivi et fidélisation des clients, suivi des litiges et non conformités, recherche de nouveaux clients
- Gère les stocks : enregistre les apports, en informe quotidiennement les clients
- Gère la logistique : reçoit les commandes, définit l'ordre de conditionnement et en informe le responsable de station, organise le transport et l'export des produits (relation avec les transporteurs et les fraudes)

Profil recherché :

De formation BTS à Ingénieur en commerce/horticulture, vous avez une expérience dans la vente de fruits et légumes.

Les dossiers des candidat(e)s autodidactes et de débutants motivés seront également étudiés.

Vous savez être réactif aux aléas du métier et réagir aux exigences clients. Profil commercial forte sensibilité sur les produits frais le milieu agricole.

Bon négociateur, sérieux, efficace et polyvalent.

Esprit d'équipe et loyauté sont des valeurs importantes.

Conditions proposées :

CDI avec période d'essai. Rémunération selon profil. Formation assurée en interne. Temps de travail annualisé.

Merci d'adresser votre dossier de candidatures (lettre de motivation avec prétentions de salaire et CV) à notre conseil Apecita, sous référence **AR011302**:

APECITA
Cécile MILLET
23 rue Baldassini
69364 LYON cedex 07
cmillet@apecita.com

